

DERS İZLENESİ

Dersin Adı	Sigorta Pazarlama
Dersin AKTS'si	4
Dersin Yürütücüsü	Uzm. Öğr. Gör. Ümran ZAZA
Dersin Gün ve Saati	Perşembe 10.30-13.50
Ders Görüşme Gün ve Saatleri	Perşembe 10.30-13.50
İletişim Bilgileri	umran.zaza@gmail.com 0414 318 30 00
Öğretim Yöntemi ve Ders Hazırlık	Yüz yüze. Konu anlatım. Soru-cevap. Derse hazırlık aşamasında öğrenciler ders kaynaklarından her haftanın konusunu derse gelmeden önce inceleyerek gelecektir.
Dersin Amacı	Pazarlama aktivitelerinin Sigortacılık alanında uygulanması.
Dersin Öğrenme Çıktıları	Bu dersin sonunda öğrenci; 1- Sigortacılıkta pazarlamanın gerekliliğini kavrar. 2- Sigortacılıkta ürün, fiyatlandırma, dağıtım ve tanıtım stratejileri hakkında bilgi sahibi olur. 3- Sigortacılıkta stratejik pazarlama hakkında bilgi sahibi olur. 4- Sigortacılıkta pazarlama planlaması yapar. 5- Sigortacılıkta pazarlama faaliyetlerinde örnek olayları analiz eder.
Haftalık Ders Konuları	1. Hafta Pazarlamanın Tanımı Ve Kapsamı 2. Hafta Sigortacılıkta pazarlamanın Amacı Ve Önemi 3. Hafta Sigortacılıkta Hizmet Türleri 4. Hafta Sigortacılıkta Hizmet Geliştirme 5. Hafta Sigortacılık Hizmetlerinde Fiyatlandırma 6. Hafta Sigortacılık Hizmetlerinde Dağıtım 7. Hafta Ara Sınav 8. Hafta Sigortacılıkta Pazarlama Kavramının Analizi 9. Hafta Örnek Olay 10. Hafta Sigortacılıkta Dağıtım 11. Hafta Sigortacılıkta Tutundurma 12. Hafta Sigorta hizmetlerinde pazarlama planlaması 13. Hafta Örnek Olay İncelenmesi 14. Hafta Örnek Olay İncelenmesi
Ölçme-Değerlendirme	Bu ders kapsamında 1 (bir) Ara Sınav, 1 (bir) kısa sınav ve 1 (bir) yarıyıl sonu sınavı yapılacaktır. Her bir değerlendirme kriterinin başarı puanına etkisi yüzdelik olarak aşağıda verilmiştir. Ara Sınav: %30 Kısa Sınav: %20 Yarıyıl Sonu Sınavı: %50 Ara Sınav Tarih ve Saati: Birim tarafından ilan edilecek tarih ve saatlerde Kısa Sınav Tarihi ve Saati: 22.10.2019 (Ders Saatinde)
Kaynaklar	Öztürk, A. ve Güven, Ö.F. (2014). <i>Bankacılık ve Sigortacılıkta Pazarlama</i> , İstanbul:Beta Yayın A.Ş.

	PROGRAM ÖĞRENME ÇIKTILARI İLE DERS ÖĞRENİM ÇIKTILARI İLİŞKİSİ TABLOSU														
	PÇ1	PÇ2	PÇ3	PÇ4	PÇ5	PÇ6	PÇ7	PÇ8	PÇ9	PÇ10	PÇ11	PÇ12	PÇ13	PÇ14	PÇ15
ÖÇ1	1	2	1	1	4	5	1	1	4	1	2	4	2	4	4
ÖÇ2	1	2	1	1	4	5	1	1	4	1	2	4	2	4	4
ÖÇ3	1	2	1	1	4	5	1	1	4	1	2	4	2	4	4
ÖÇ4	1	2	1	1	4	5	1	1	4	1	2	4	2	4	4
ÖÇ5	1	2	1	1	4	5	1	1	4	1	2	4	2	4	4
ÖÇ6															
ÖÇ: Öğrenme Çıktıları PÇ: Program Çıktıları															
Katkı Düzeyi	1 Çok Düşük			2 Düşük			3 Orta			4 Yüksek			5 Çok Yüksek		

Program Çıktıları ve İlgili Dersin İlişkisi

Ders	PÇ1	PÇ2	PÇ3	PÇ4	PÇ5	PÇ6	PÇ7	PÇ8	PÇ9	PÇ10	PÇ11	PÇ12	PÇ13	PÇ14	PÇ15
Sigorta Pazarlama	1	2	1	1	4	5	1	1	4	1	2	4	2	4	4